

La **VALUTAZIONE** dello **STUDIO PROFESSIONALE** e le **OPERAZIONI** di **M&A**

con la sponsorizzazione di  **TeamSystem**



28 settembre 2021



10.00 - 13.00



Goffredo Giordano

Dottore Commercialista e
Revisore Legale
Relationship Manager di MpO
& Partners



3 Crediti Formativi
per Dottori Commercialisti
ed Esperti Contabili

Diretta web

PROGRAMMA

Saluti iniziali del Dott. Giancarlo Grossi, Presidente ODCEC di Pescara

La prassi in Italia con uno sguardo all'Europa

- La prassi in Italia: Le regole civilistiche e fiscali (cenni)

La valutazione dello studio del Commercialista/Consulente del Lavoro

- I metodi di valutazione di uno Studio Professionale: metodi aziendali applicati agli Studi Professionali, il multiplo del fatturato
- Il metodo MpO

Gli aspetti civilistici e contrattuali delle operazioni di M&A di Studi Professionali

- Il contratto di cessione di attività professionali
- Illustrazione delle clausole principali
- Gli altri contratti di aggregazione fra professionisti: fusione, rete, *partnership*, *network*

La trasformazione digitale dello Studio del Commercialista (intervento a cura di *TeamSystem*)

EVENTO GRATUITO
Per iscriverti **clicca qui**